

IMPLANET annonce ses résultats annuels 2025

- Chiffre d'affaires annuel 2025 en hausse de +33% à 12,5 M€
- Amélioration du résultat net des activités poursuivies de 16%

Bordeaux, Boston, le 24 février 2026 - 17h45 CET : IMPLANET (Euronext Growth : ALIMP, FR0013470168, éligible au PEA-PME), société de technologies médicales spécialisée dans les implants destinés à la chirurgie orthopédique et dans la distribution de matériel médical technologique, annonce aujourd'hui ses résultats pour l'exercice clos le 31 décembre 2025, et arrêtés par le Conseil d'Administration du 24 février 2026.

Ludovic Lastennet, Directeur Général d'IMPLANET, déclare : « Au cours de l'exercice 2025, nous avons su concilier une politique de redynamisation de notre activité commerciale avec une gestion rigoureuse de nos ressources. Les bénéfices de cette stratégie se matérialisent dans les chiffres que nous publions aujourd'hui, avec un chiffre d'affaires annuel en forte croissance, combiné à une diminution de notre perte opérationnelle sur l'exercice. Les investissements ciblés et les lancements commerciaux réalisés sur la période, notamment aux États-Unis, ont permis d'accélérer l'adoption de nos solutions et de renforcer notre présence auprès des équipes chirurgicales. Cela se traduit par une croissance de notre activité très satisfaisante, nous permettant de conforter notre position d'acteur de référence de la chirurgie rachidienne. En 2026, forts de ces bases solides, nous concentrons nos efforts sur l'accélération de nos ventes aux États-Unis, le renforcement de nos moyens commerciaux avec le recrutement d'une force de vente expérimentée, le déploiement des outils nécessaires pour accélérer l'adoption de JAZZ® et des produits codéveloppés avec Sanyou Medical, et l'extension de notre approche directe en élargissant notre équipe de leaders d'opinion. Nous poursuivrons le déploiement de nos gammes sur nos marchés stratégiques, étendrons la distribution de JAZZ® en Chine, renforcerons notre offre avec de nouveaux lancements et finaliserons nos démarches réglementaires MDR et 510(k) FDA. »

En K€ - Normes IFRS – Compte de résultat simplifié	2025 ⁽¹⁾	2024	Variation %
Chiffre d'affaires	12 474	9 406	+33%
Coût des ventes	-5 579	-4 416	26%
Marge brute	6 895	4 990	38%
Taux de marge brute	55,3%	53,1%	+2,2 points
Coûts d'exploitation	-11 111	-9 816	13%
Résultat opérationnel courant	-4 217	-4 826	-13% ⁽²⁾
Autres produits et charges opérationnels non courants	-21	-142	n.a
Résultat Opérationnel	-4 238	-4 968	-15% ⁽²⁾
Résultat financier	-139	-244	-43% ⁽²⁾
Charge d'impôts	-5	-4	17%
Résultat net des activités poursuivies	-4 382	-5 216	-16% ⁽²⁾
Résultat et prix de cession des activités abandonnées	-	850	n.a
Résultat net	-4 382	-4 366	0%

(1) Chiffres non audités

(2) Baisse des pertes constatées entre 2025 et 2024

Chiffre d'affaires

La Société a réalisé un chiffre d'affaires de 12,47 M€ sur l'exercice 2025, à comparer au chiffre d'affaires de 9,41 M€ réalisé sur 2024.

L'activité Implants Rachis a enregistré un chiffre d'affaires de 8,57 M€ sur l'exercice 2025, contre 7,03 M€ en 2024, soit une croissance de +22% par rapport à l'année 2024. L'activité de distribution d'équipements médicaux poursuit son développement, soutenue par le déploiement continu du bistouri à ultrasons Olea sur l'ensemble des zones géographiques, ainsi que par le déploiement du partenariat exclusif signé avec elliquence sur le marché de la chirurgie endoscopique du rachis aux États-Unis.

L'activité aux États-Unis sur l'exercice 2025 est de 3,84 M€ contre 2,57 M€ l'an passé, en augmentation de +49% (+56% à taux constant), s'expliquant notamment par les développements commerciaux de l'activité d'équipements médicaux (SMTP). L'activité export dans le reste du monde a également enregistré une augmentation de +55% sur l'année 2025, pour s'établir à 4,20 M€ contre 2,72 M€ en 2024, marquée par le déploiement de la solution JSS et les premières livraisons de JAZZ en Chine (pour un total de 0,52 M€ depuis juillet 2025). L'activité en France est en croissance de +8% avec un chiffre d'affaires annuel de 4,44 M€.

Marge brute et résultat opérationnel

La marge brute s'établit à 6,90 M€ sur l'exercice 2025 contre 4,99 M€ en 2024, soit une augmentation de 38%. Le taux de marge est quant à lui en progression de 2,2 points, qui passe de 53,1% à 55,3%.

Faisant suite à la mise en œuvre de la nouvelle organisation aux États-Unis et au lancement commercial du système inédit de fixation postérieure hybride Jazz Spinal System™, fruit des savoir-faire combinés des équipes R&D d'Implanet et de Sanyou Medical, et du déploiement continu du bistouri à ultrasons Olea, la Société a accéléré son investissement en commercialisation, en augmentation de 1,07 M€ par rapport à 2024. Les frais d'opérations et logistiques ont également augmenté de 0,31 M€, alors que les autres charges opérationnelles courantes sont restées stables, fruits d'une politique de gestion continue des coûts. La Société a donc vu ses charges d'exploitation passer de 9,82 M€ sur 2024 à 11,11 M€ sur l'exercice 2025.

En conséquence, la perte opérationnelle courante a diminué de 13%, s'établissant ainsi à -4,22 M€ sur l'exercice 2025, contre -4,83 M€ sur 2024.

Compte tenu de ces différents éléments, des autres charges non courantes et du résultat financier (principalement composé de charges d'intérêts), le résultat net des activités poursuivies s'est amélioré de 16% pour s'élever à -4,38 M€ sur l'exercice 2025, contre -5,22 M€ sur 2024.

Pour rappel, dans le cadre de la cession de l'activité MADISON™ à la société SERF, la Société avait enregistré comme produit de cession des activités abandonnées, sur le premier semestre 2024, un complément de prix de 0,85 M€, qui dépendait notamment de l'obtention d'une autorisation réglementaire par le cessionnaire.

Compte tenu de ces éléments, le résultat net s'élève à -4,38 M€ sur l'exercice 2025, contre -4,37 M€ sur 2024.

Situation de trésorerie

Au 31 décembre 2025, la Société disposait d'une trésorerie de 3,00 M€.

Compte tenu du succès de son augmentation de capital réalisée le 3 novembre 2025, ayant permis de lever un montant de 4,49 M€, des prévisions de consommation de trésorerie sur la base des hypothèses actuelles d'activité, des développements commerciaux anticipés sur les exercices 2026 et 2027 et des facilités de paiement avec le groupe Sanyou Medical, la Société estime être en mesure de couvrir ses besoins de financement de ses opérations pour les douze prochains mois.

Faits marquants 2025

- ❖ Obtention de l'homologation de sa gamme innovante JAZZ® par la CFDA en Chine ;
- ❖ Signature avec TINAVI Medical Technologies d'un contrat de distribution exclusif du TiRobot® destiné à la chirurgie du rachis ;
- ❖ Succès de l'augmentation de capital annoncée le 3 novembre 2025, ayant permis de lever un montant de 4,49 M€ par l'émission de 17 942 989 actions nouvelles ;
- ❖ Signature avec 8i Robotics Inc. d'un accord de partenariat pour l'évaluation clinique d'un robot assisté par le chirurgien destiné à la chirurgie du rachis ;
- ❖ Premières interventions chirurgicales utilisant le système JAZZ® en Chine.

Stratégie et perspectives 2026

- ❖ Renforcer la présence de la Société aux États-Unis :
 - Renforcer les ressources et les moyens commerciaux mis à la disposition de l'équipe historique via le recrutement d'une force de vente expérimentée ;
 - Se doter des outils pour accélérer le déploiement de JAZZ® et des produits codéveloppés avec Sanyou Medical ;
 - Renforcer l'approche directe de la Société en élargissant l'équipe scientifique de leaders d'opinion.
- ❖ Déployer l'ensemble des gammes sur les zones géographiques stratégiques :
 - Assurer le déploiement commercial de JSS et des autres gammes Sanyou Medical, en France, aux États-Unis et à l'international ;
 - Étendre la distribution de la plateforme JAZZ® en Chine (premier marché mondial du rachis en volume) avec Sanyou Medical.
- ❖ Renforcer la dynamique de marché et de l'offre de produits :
 - Positionner Implanet comme distributeur exclusif en Europe et aux États-Unis des technologies d'assistance du groupe Sanyou Medical et de ses partenaires ;
 - Lancer la gamme élargie SMTP (scalpel à ultrasons avec aspiration), marquant l'entrée de la marque sur les marchés de la révision chirurgicale et de la chirurgie tumorale ;
 - Positionner IMPLANET comme partenaire des chirurgiens et des Établissements de Santé en matière d'intelligence artificielle de cobotique et de robotique adaptée à nos implants.
- ❖ Finaliser l'enregistrement des produits existants dans le cadre du règlement européen sur les dispositifs médicaux (Medical Device Regulation ou « MDR ») et des 510(k) de la FDA.

Prochain communiqué financier

- **Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2026**, le 14 avril 2026 après bourse

À propos d'IMPLANET

IMPLANET est une société de technologies médicales fabriquant des implants haut de gamme destinés à la chirurgie orthopédique et distribuant du matériel médical technologique (SMTP et robotique). Son activité se décline autour d'une solution innovante destinée à améliorer le traitement des pathologies rachidiennes (JAZZ®) et d'un système de fixation hybride Jazz Spinal System™, se caractérisant par une solution complète de vis pédiculaires, co-développée avec la société Shanghai Sanyou Medical Co., Ltd (« Sanyou Medical ») dans le cadre du partenariat technologique conclu en novembre 2022. Ces gammes sont complétées des gammes de produits proposées par la société Orthopaedic & Spine Development (OSD) acquise en mai 2021 (vis thoraco-lombaires, cages et plaques cervicales). La plateforme d'orthopédie d'IMPLANET repose notamment sur la traçabilité de ses produits. Protégé par 4 familles de brevets internationaux, JAZZ® a obtenu l'autorisation réglementaire 510(k) de la Food and Drug Administration (FDA) aux États-Unis, le marquage CE, l'autorisation Anvisa au Brésil et l'homologation par la CFDA en Chine. IMPLANET a conclu en 2022 un partenariat commercial, technologique et financier avec SANYOU MEDICAL, deuxième fabricant chinois de dispositifs médicaux. IMPLANET emploie 46 collaborateurs et a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 12,5 millions d'euros en 2025. Basée près de Bordeaux en France, IMPLANET a ouvert depuis 2013 une filiale aux États-Unis (Boston). IMPLANET est cotée sur le marché Euronext Growth à Paris.

Plus d'informations sur www.implanet.com.

Contacts

IMPLANET

Ludovic Lastennet, Directeur Général
David Dieumegard, Directeur Financier
Tél. : 05 57 99 55 55
investors@implanet.com

NewCap

Relations Investisseurs
Mathilde Bohin
Tél. : 01 44 71 94 94
implanet@newcap.eu

NewCap

Relations Médias
Arthur Rouillé
Tél. : 01 44 71 94 94
implanet@newcap.eu